

Start-up BW Acceleratoren REPORT

2026



Baden-Württemberg
Ministerium für Wirtschaft,
Handwerk und Tourismus





Dr. Nicole Hoffmeister-Kraut MdL
Ministerin für Wirtschaft,
Handwerk und Tourismus

Baden-Württemberg war immer schon das Land der Tüftler und Erfinder. Heute sind wir das Land der Gründerinnen und Gründer sowie der Start-ups. Diese sind der Mittelstand oder die Großunternehmen von Morgen und schaffen zukunfts-sichere Arbeitsplätze.

Als Innovationstreiber forcieren Start-ups den digitalen und ökologischen Wandel unserer gesamten Volkswirtschaft. Gerade in Zeiten großer struktureller Veränderungen zeigen sie auch den etablierten Unternehmen neue Wege auf, ihre Prozesse umzustellen oder innovative Technologien in ihre Geschäftstätigkeit zu integrieren.

Mit unseren über das Land verteilten branchen- und technologiespezifischen Start-up BW Acceleratoren unterstützen wir junge, hoch innovative Unternehmen bereits in der sehr frühen Gründungsphase. 18 Start-up BW Acceleratoren, vereint in einem Ziel: Innovative Ideen und neue Technologien schnell in tragfähige Geschäftsmodelle und marktfähige Produkte zu übersetzen.

Die Start-up BW Acceleratoren bieten darüber hinaus Zugang zum bundesweit beachteten Frühphasenfinanzierungsinstrument Start-up BW Pre-Seed. Mit diesem unterstützt das Land junge innovative Unternehmen in einer Phase, in der institutionelle Anleger aufgrund des erhöhten



Risikos und der ungewissen Aussicht auf die Erfolgchancen der Unternehmungen zurückhaltend agieren.

Mit den Start-up BW Acceleratoren und Start-up BW Pre-Seed erhöhen wir die Gründungsdynamik im Land und stärken den heimischen Start-up-Standort. Die durch das Land geförderten Start-ups tragen dazu bei, die Prosperität von Baden-Württemberg langfristig zu sichern.

Der vorliegende Report gibt Ihnen einen Einblick in die Arbeit der Start-up BW Acceleratoren. Ich wünsche Ihnen viel Spaß beim Lesen.

Ihre

A handwritten signature in black ink that reads 'Nicole Hoffmeister-Kraut'.

Dr. Nicole Hoffmeister-Kraut MdL
Ministerin für Wirtschaft, Handwerk und Tourismus

Nicht nur landschaftlich schön –
Baden-Württemberg hat Start-ups
einiges zu bieten



Die Start-up BW Acceleratoren.
Start-ups schneller ans Ziel voranbringen.

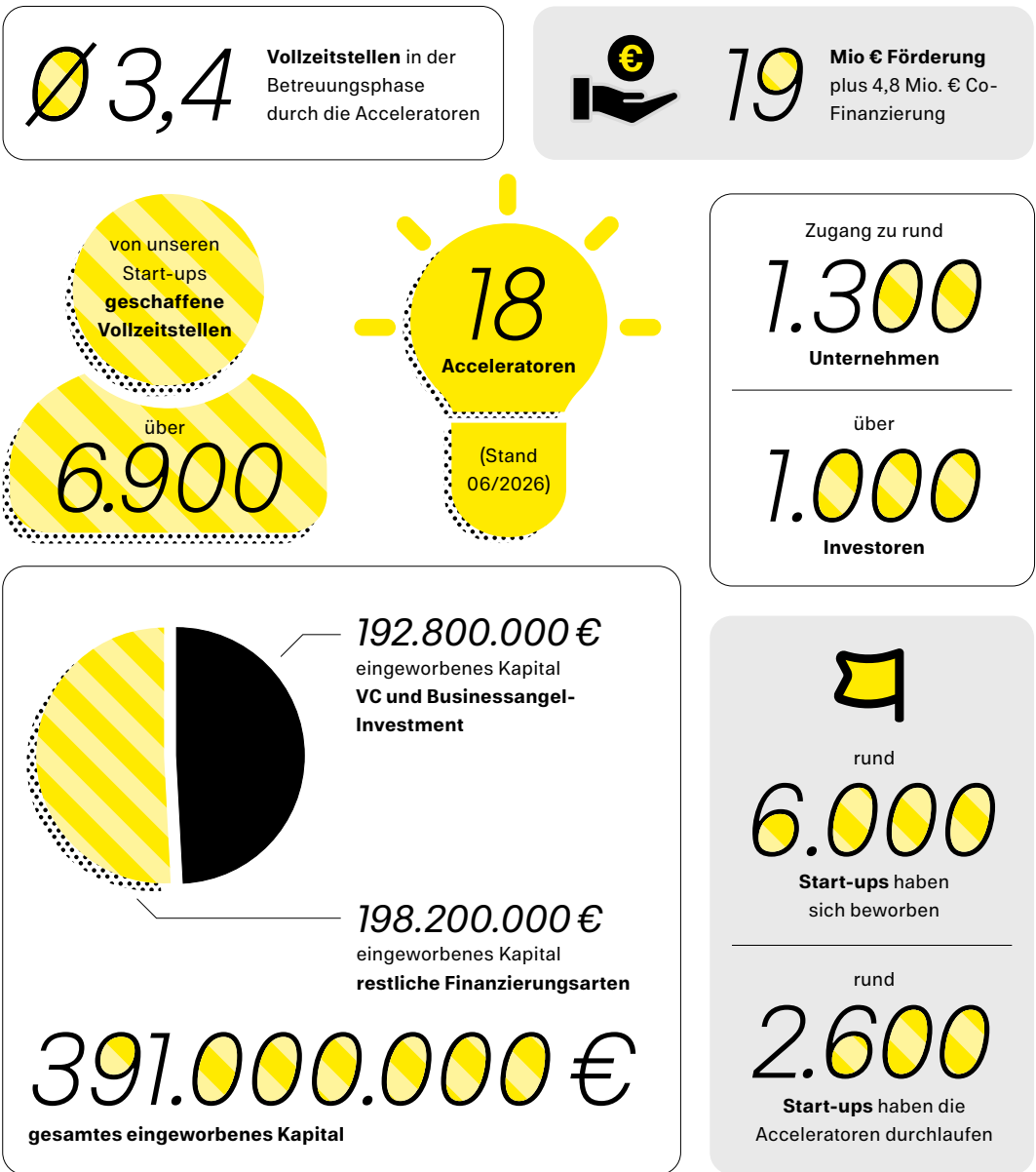
Die Start-up BW Acceleratoren sind Gründungszentren für hoch innovative Gründungen. Sie unterstützen Gründungsteams bereits in der sehr frühen Gründungsphase und begleiten sie in ihrer Entwicklung über den Markteintritt bis hin zur Finanzierungsreife – zum Beispiel in Form von Mentoring, Coaching, Netzwerkaufbau oder Unterstützung bei der Prototypentwicklung. Dabei greifen sie auf ihr breites Netzwerk von Expertinnen und Experten aus verschiedenen Branchen und Fachgebieten zurück.

Darüber hinaus stellen sie den Start-ups Infrastruktur in Technologie- und Start-up Zentren zur Verfügung.

Diese Begleitung wird aus Mitteln des Landes Baden-Württemberg finanziert, die der Landtag beschlossen hat, und ist für baden-württembergische Start-ups kostenlos.

Übersicht der geförderten Acceleratoren

 → Seite 6	 → Seite 16	 → Seite 28	 → Seite 38
 → Seite 8	 → Seite 18	 → Seite 30	 → Seite 40
 → Seite 10	   → Seite 20	 → Seite 32	 → Seite 42
 → Seite 12	 → Seite 22	 → Seite 34	  → Seite 44
 → Seite 14	 → Seite 26	 → Seite 36	



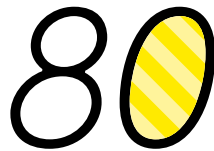
4C Accelerator – MedTech-Innovationen in den Bereichen Medizinprodukte, In-Vitro-Diagnostika und Digital Health

Wir vom Medical Innovations Incubator (MI) unterstützen MedTech-Innovationen in den Bereichen Medizinprodukte, In-vitro-Diagnostika und Digital Health. Dafür verfolgen wir einen ganzheitlichen Beratungsansatz, der die Herausforderungen und Chancen des Gesundheitsmarktes vernetzt betrachtet. Mit einer einzigartigen Kombination aus langjähriger Erfahrung in Industrie, Wissenschaft und Startup-Ökosystem, maßgeschneiderten Strategien und einem spezialisierten Netzwerk unterstützen wir mit unseren Services Medizininnovationen dabei, sich erfolgreich und nachhaltig im Gesundheitswesen zu etablieren.

Im Zentrum unseres Ansatzes stehen unsere 4Cs: Commercialization, Certification, Clinical Studies und Copyright. Diese zentralen Erfolgsfaktoren bilden die strategische Grundlage für unser 4C Business Model. Wir verstehen die 4Cs dabei nicht als Hürde, sondern als integralen Bestandteil eines skalierbaren und nachhaltigen Geschäftsmodells. Über die Beratung hinaus vernetzen wir



Forget Generic Programs – We speak MedTech Fluently!



Unterstützte Start-ups bis jetzt

Start-ups gezielt mit relevanten Marktakteuren, Investorinnen und Investoren und Expertinnen und Experten und behalten dabei stets die individuelle Situation jedes Teams im Blick.

4C Accelerator – Das kostenfreie Förderprogramm für MedTech-Gründerinnen und -Gründer

Start-ups in der Gesundheitsindustrie stehen vor besonderen Anforderungen. Die Entwicklung von Medizinprodukten oder In-vitro-Diagnostika ist mit deutlich höheren regulatorischen und unternehmerischen Hürden verbunden als in anderen Branchen. Gleich-

zeitig fehlen in vielen Teams von Gründerinnen und Gründern die notwendigen Expertinnen und Experten für die stark regulierten und geschäftskritischen Themenfelder der 4Cs.

Im 4C Accelerator befähigen wir MedTech-Start-ups durch gezielte Wissensvermittlung und praxisnahes Training, diese Herausforderungen systematisch zu meistern. Gründerinnen und Gründer lernen, regulatorische Anforderungen, etwa aus MDR/IVDR, ISO 13485, der DSGVO und dem deutschen Erstattungs-system, frühzeitig und kontinuierlich in die Entwicklung ihres Geschäftsmodells zu integrieren.

Bereits seit 2021 begleitet der 4C Accelerator Gründerinnen und Gründer auf dem Weg zu einem unternehmerisch erfolgreichen und regulatorisch tragfähigen Geschäftsmodell. Getragen wird das Programm von starken Förderpartnern: dem Ministerium für Wirtschaft, Handwerk und Tourismus Baden-Württemberg mit Start-up BW, der B. Braun Stiftung sowie der Hector Stiftung.

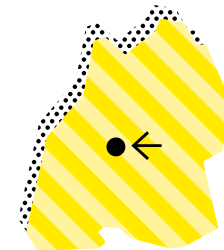


The accelerator enabled us to clearly define a dual strategy: building strategic partnerships on one side and pursuing an independent market entry on the other.



Amar M. Kamat, Ph.D.
Founder und CEO
Sencilia B. V.

Die Übersicht.



- **Für wen:** Start-ups mit innovativen MedTech-Produktideen
- **Was:** Wissensvermittlung in 4Cs und Business Modelling
- **Warum:** Schneller Investor-ready
- **Format:** Online-Workshops auf Englisch
- **Außerdem:** Zugang zur exklusiven 4C Community
- **Kosten:** Dank Förderung für Gründerinnen und Gründer kostenlos

Kontakt:

Medical Innovations Incubator GmbH
Eisenbahnstraße 63
72072 Tübingen
info@mi-incubator.com

www.mi-incubator.com/de

AI Accelerator – Gemeinsam mit starken Partnern von der ersten Idee bis zur nachhaltigen Skalierung

Campus Founders ist die Startup- und Co-Innovation-Plattform in Heilbronn. Die Programme verbinden praktische Erfahrungen, modernste Methoden, finanzielle Unterstützung, ein starkes Mentoring- und Mentorennetzwerk und internationale Kontakte. Campus Founders unterstützt alle Phasen der unternehmerischen Reise – von der ersten Ideenentwicklung und Validierung bis hin zum Erreichen der Marktreife des Produktes sowie der anschließenden, nachhaltigen Skalierung. Als Plattform verbindet Campus Founders Studentinnen und Studenten, Gründerinnen und Gründer, Investorinnen und Investoren und Unternehmen, um Zusammenarbeit und Co-Innovation zu fördern.

Um die Entwicklung von Start-ups und KI-Innovation gezielt voranzutreiben, setzen Campus Founders, innoWerft und IPAI (Innovation Park Artificial Intelligence) ihre Kompetenzen im gemeinsamen Projekt AI Accelerator ein. Die innoWerft unterstützt als Early-Stage-Investor und Startup-Ac-



*AI Scale hat geholfen,
Struktur und Strategie
in unsere Wachstums-
phase zu bringen.*

Laura Weber
Gründerin von clyr,
Alumni AI Scale Batch 1

25%

der Teams sind nach AI Start
in ein aufbauendes Programm
aufgenommen worden

celerator B2B- und Hightech-Start-ups durch passgenaue Unterstützungsangebote sowie relevante Kontakte und bringt umfangreiche Erfahrung in der Entwicklung junger Technologieunternehmen ein. IPAI, eines der größten Zentren für angewandte KI in Europa, ergänzt dieses Netzwerk mit einem breiten KI-Ökosystem,

KI-Experten und einer KI spezifischen Infrastruktur.

Der AI Accelerator unterstützt Gründerinnen und Gründer der KI-basierte Start-ups aufzubauen und zu skalieren. Das Projekt bietet Zugang zu Expertise, Mentoring, Workshops und einem umfangreichen Netzwerk. Das Einstiegsprogramm AI Start des AI Accelerators richtet sich an angehende Gründerinnen- und Gründer-teams, die innerhalb von vier Wochen ihre KI-basierte Geschäftsidee entwickeln und validieren möchten. Für bestehende Start-ups bietet das Intensivprogramm AI Scale gezielte Unterstützung beim Aufbau skalierbarer, KI-basierter Geschäftsmodelle. Rund 25% der Teams aus AI Start wurden anschließend in den Incubator von Campus Founders aufgenommen, um ihre Geschäftsideen weiter auszubauen. Der AI Accelerator trägt damit maßgeblich dazu bei, innovative Start-ups zu stärken und zukunftsweisende KI-Lösungen in Wirtschaft und Gesellschaft zu etablieren.



*Durch die Acceleratoren schaffen
wir es, mehr Innovationen
hervorzubringen und diese in
gezielte Bahnen zu lenken.*



Viviane Laube
Head of Venture
Acceleration bei innoWerft

Die Übersicht.

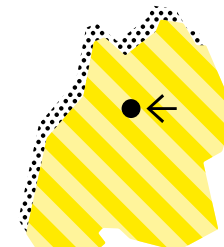


- Zwei starke Programme, drei starke Partner
- Campus Founders: Startup und Co-Innovation Plattform mit Programmen für alle Phasen der Startup Journey
- innoWerft: Accelerator und Early-Stage-Investor für B2B- und Hightech-Start-ups
- IPAI: Anwendungsorientierte KI-Innovations- und Kollaborationsplattform, als zentraler Zukunftsort für europäische KI in Heilbronn

- AI Start: Strukturiertes Programm für angehende Gründerinnen und Gründer, um Start-up-Ideen mit KI-Schwerpunkt zu entwickeln und zu validieren.
- AI Scale: Intensivprogramm, um spätphasige KI-Start-ups beim Aufbau der Grundlagen für skalierbares Wachstum zu unterstützen.

Kontakt:

Campus Founders gGmbH
Bildungscampus 11
74076 Heilbronn
Marian Rohn
Tel. 07131 6459 480
info@campusfounders.de
www.campusfounders.de



AI xpress – der Start-up- und Innovation Hub in der Region Stuttgart

Am Standort Böblingen im Westen der Hauptstadtregion von The LÄND entwickelt sich mit AI xpress ein Hotspot für Künstliche Intelligenz, IT, Production Technologies, Robotics und Nachhaltigkeit. Als Vorzeigeprojekt des Softwarezentrums Böblingen/Sindelfingen e.V. wurde seit Ende 2021 gemeinsam mit Partnern eine Top-Adresse für innovative KI- und High-Tech-Start-ups aufgebaut.

Mit STARTUP xpress adressiert AI xpress alle Phasen der Unternehmensgründung. Ein Programm aus Coachings, Vorträgen und Workshops unterstützt Gründerinnen und Gründer gezielt. Zudem hilft AI xpress beim Finden von Pilotkunden. Die Stärke liegt im Netzwerk aus rund 160 High-Tech-Unternehmen, Hochschulen, Forschungseinrichtungen und KMU der Region sowie den „Senioren der Wirtschaft“.

Die Infrastruktur bietet auf rund 7.000 Quadratmetern moderne Arbeits- und Begegnungsräume. Mit FAB xpress

+300

Techveranstaltungen mit mehr als 17.000 Gästen

steht eine in Baden-Württemberg einzigartige Umgebung zur Verfügung: Auf etwa 4.500 Quadratmetern finden Start-ups Flächen und Maschinen für Experimente, Prototypenbau, Tests oder Kleinserienproduktion.

Auch als Innovationsplattform spielt AI xpress eine zentrale Rolle. Unter INNO xpress finden regelmäßig Business- und Technikveranstaltungen sowie Angebote für den MINT-Nachwuchs statt. Mit jährlich über 5.000 Besucherinnen und Besuchern ist AI xpress eine wichtige Innovationsdrehscheibe.

Ein Schwerpunkt liegt auf Finanzierung und Mentoring. Partner eröffnen Zugänge zu Investoren und Förderprogrammen. Als regionaler Partner von Start-up BW im

Programm Start-up BW Pre-Seed übernimmt AI xpress eine koordinierende Rolle im Start-up-Ökosystem der Region Stuttgart.

Die Region Stuttgart zählt zu den wirtschaftsstärksten Räumen Europas und erwirtschaftet rund ein Drittel der Wertschöpfung im Südwesten Deutschlands. Neben Maschinenbau und Automobilindustrie gewinnen Zukunftsfelder wie KI, Digitalisierung sowie Bio- und Medizintechnik an Bedeutung.

In unmittelbarer Nähe befinden sich Unternehmen wie Mercedes-Benz Group, Porsche, Bosch, IBM und Hewlett-Packard. Böblingen weist zudem eine sehr hohe Dichte an Ingenieurinnen, Ingenieuren sowie KI- und IT-Fachkräften auf – etwa fünfmal so viele wie im Bundesdurchschnitt. Damit profitieren Start-ups im AI xpress von einer starken Innovationslandschaft.



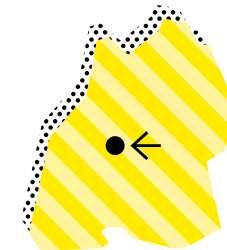
Innovation entsteht dort, wo Menschen, Ideen und Infrastruktur zusammenkommen. Im AI xpress Accelerator bringen wir das zusammen: Gründerteams, engagiertes Mentoring und eine starke Community vor Ort sowie Flächen und Werkzeuge, um Ideen umzusetzen.



Dr. Kathrin Steinbrink
Head of AI xpress

Die Übersicht.

AI XPRESS



- 7.000 m² Innovationsflächen
- 50 AI xpress Resident Start-ups
- 150 Start-ups in der AI xpress Community
- 160 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- 15 Mio Euro Umsatz
- 18 Mio Euro Finanzierung / Förderung einzelner Start-ups

Kontakt:

AI xpress
Röhrer Weg 8
71032 Böblingen
Tel. 07031 71470 40
info@aixpress.io

www.aixpress.io

arise – mit Fokus auf Deeptech und Nachhaltigkeit in Health, Smart Region und Industry



arise fungiert als zentraler Knotenpunkt für zukunftsweisende Innovation und unternehmerisches Wachstum. Dabei hebt sich die Plattform durch einen besonderen Fokus von klassischen Programmen ab: Bei arise trifft höchste fachliche Qualität auf eine tief verwurzelte Kultur der Wertschätzung. Im Mittelpunkt stehen nicht nur nackte Kennzahlen, sondern die Persönlichkeiten hinter den Ideen. Dieser Fokus auf den Menschen sorgt für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit, die über das rein Geschäftliche hinausgeht und Gründungsteams nachhaltig stärkt.

Das Fundament bildet ein ganzheitlicher Plattformansatz, der Start-ups den Zugang zu einem außergewöhnlich großen und diversifizierten Netzwerk eröffnet. Die strukturierte Begleitung beginnt im Start-up Lab, dem Geburtsort für Visionen. Hier werden erste Ideen in der Orientierungsphase durch professionelles Mentoring und innovative Validierungsmethoden zu marktfähigen Geschäftsmodellen geformt.

trans_ forming tomorrow: Wir formen die führenden Technologieunternehmen von morgen, indem wir Deeptech Gründerinnen und Gründer langfristig dabei unterstützen, sich und ihre Technologien voll zu entfalten, um eine positive Transformation zu bewirken.

Darauf baut der ideaboost Accelerator auf, der Teams in der frühen Phase dabei unterstützt, den entscheidenden Product-Market-Fit zu finden und die eigene Value Proposition für den ersten Markteintritt zu schärfen.

Für Start-ups mit bestehendem Produkt bietet der marketboost Accelerator die notwendige Hebelwirkung zur Skalierung. Mit einem Schwerpunkt auf Finanzierung sowie Sales und der

direkten Vernetzung zu strategischen Partnern werden hier die Weichen für den Massenmarkt gestellt. Ein wesentlicher Baustein der finanziellen Absicherung ist zudem das Programm Start-up BW Pre-Seed. Als kompetenter Partner des Landes Baden-Württemberg begleitet arise Gründerinnen und Gründer dabei, diese essenzielle Frühphasenfinanzierung zu erschließen und die notwendige Runway für technische Durchbrüche zu sichern.

Das Herzstück bildet die arise Community, in der der Plattformgedanke lebendig wird. Durch den engen Austausch mit erfahrenen Mentorinnen und Mentoren, Investorinnen und Investoren und einem dichten Netz an Branchenexperten entsteht ein dynamisches Ökosystem, das Wissensvorsprünge generiert und den Erfolg durch kollektive Intelligenz sichert. Hier wird Unternehmertum nicht als Einzelaufgabe, sondern als Gemeinschaftsprojekt verstanden, bei dem individuelle Förderung und professionelle Skalierung Hand in Hand gehen.



Der Antrieb des gesamten arise Teams liegt in sichtbarer gesellschaftlicher Relevanz: arise unterstützt Gründerinnen und Gründer dabei, technologische Innovationen mit echtem Mehrwert zu entwickeln, Veränderungen zu bewirken und nachhaltigen Impact zu schaffen.



Stefan Rogge
Lead marketboost
Accelerator

Die Übersicht.

arise

- **Präsenz in der Region:** Mit drei strategischen Standorten in Freiburg, Breisach und Offenburg ist arise tief im Innovationsökosystem verankert und bietet Gründungsteams eine erstklassige Infrastruktur direkt vor Ort.
- **Spezialisierter Fokus:** Der Accelerator konzentriert sich auf zukunftsweisende Deep-Tech-Lösungen in den Wachstumsfeldern Health, Industry und Smart Region, um technologische Durchbrüche gezielt marktreif zu machen.

- **Ganzheitliche Begleitung:** Von der ersten Validierung im Start-up Lab bis zur Skalierung im marketboost bietet arise maßgeschneiderte Programme, die den kompletten Start-up-Lebenszyklus lückenlos abdecken.
- **Exklusives Netzwerk:** Start-ups profitieren vom direkten Zugang zu Investorinnen und Investoren, etablierten Unternehmen, Kommunen und Stadtwerken sowie der engen Anbindung an führende Hochschulen und Forschungsinstitute.



Kontakt:

arise BadenCampus
Bahnhofstr. 35a
79206 Breisach am Rhein
Tel. 07667 2070023
hi@arise-accelerator.de

www.arise-accelerator.de

AXEL – Der Energie-Accelerator. Für Start-ups und Visionäre mit Lösungen für die Energiewirtschaft

Die Energiewende ist einer der größten Wachstumsmärkte unserer Zeit. Neue Technologien entstehen rasant, doch der Weg von der Idee in den Markt ist gerade im Energiesektor anspruchsvoll.

Hier setzt „AXEL – Der Energie-Accelerator“ an, unterstützt seit 2018 im Rahmen der Landeskampagne „Start-up BW“ Gründerinnen und Gründer, ihre Innovationen in tragfähige Geschäftsmodelle zu verwandeln. Der Fokus ist klar: Technologien, die die Energiewirtschaft nachhaltiger, effizienter und digitaler machen. Der Energiemarkt bietet enorme Chancen, verlangt Start-ups aber viel ab. Lange Entwicklungszyklen, hohe Kapitalbedarfe, komplexe Regulierung und schwieriger Zugang zu industriellen Kunden bremsen junge Unternehmen oft aus. AXEL hilft, diese Hürden gezielt zu überwinden.

Das Accelerator-Programm verbindet praxisnahe Trainings mit individuellem Coaching und Zugang zum starken Netzwerk von fokus.energie e.V.

+280

Energie- und GreenTech-Start-ups wurden von AXEL seit 2018 unterstützt

+65%

der betreuten Start-ups haben ein Hardware-Produkt

aus Energiewirtschaft, Industrie, Forschung und Investoren. Start-ups erhalten Unterstützung entlang der frühen Unternehmensphasen; von der Produktentwicklung über die Pre-Seed- und Seed-Phase bis zur Marktreife. Mehr als 280 Start-up-Teams aus der DACH-Region haben die Programme bereits durchlaufen, konnten ihre Technologien weiterentwickeln, strategische Partnerschaften aufbauen und Kapital einwerben.

Mehrfach wurden AXEL-Start-ups beim „Start-up BW Elevator Pitch“ als „Start-up des Jahres“ in Baden-Württemberg ausgezeichnet. AXEL ist damit mehr als ein Unterstützungsprogramm: Der Accelerator hat sich zu einem wichtigen Schaufenster für Energieinnovationen entwickelt, bringt Gründerinnen und Gründer mit Unternehmen, Investoren und potenziellen Partnern zusammen. Programme, Workshops und Demo Days zeigen regelmäßig, welche Lösungen die Energiewirtschaft der Zukunft prägen können.

Der Accelerator ist zentraler Knotenpunkt für Energieinnovation, unabhängig und neutral, um aus Ideen Unternehmen werden zu lassen. Auch auf europäischer Ebene wird diese Arbeit wahrgenommen: AXEL wurde als „Deutsches Top-10-Projekt 2025“ bei den „European Enterprise Promotion Awards“ ausgezeichnet.



AXEL ist der Energie-Accelerator in und für Baden-Württemberg. Er fördert die Entwicklung von Geschäftsideen für Energiewende, Klimaschutz und Nachhaltigkeit und unterstützt die Gründung sowie die unternehmerische Entwicklung von Start-ups.



Die Übersicht.



→ Die Energiewende ist eine der größten Herausforderungen unserer Zeit. Sie sichert Klima, Wirtschaft und Energieunabhängigkeit. Um sie zu meistern, braucht es Innovationen. Hier setzt der Energie-Start-up-Accelerator AXEL, initiiert vom Karlsruher Netzwerk fokus.energie e.V., an.

Kontakt:

AXEL – Der Energie-Accelerator
(c/o fokus.energie e.V.)
Haid-und-Neu-Straße 7
76131 Karlsruhe
Tel. 0721 96492786
info@axel.energy

www.axel.energy

Accelerator Creative Energy Quantum Leap

– mit kreativer Energie im B2B Hightech-Umfeld

Jederzeit und überall könnt Ihr Euch jetzt die Basics für Euren erfolgreichen Start im Reverse-Classroom-Format erarbeiten.

Spielt Euer kreatives Potential für Euer Start-up so richtig aus – ohne Wartezeiten und ohne Eintrittshürden. Ihr bestimmt das Tempo und das ist meist richtig hoch. Nutzt die Videoplattform mit über 8 Stunden Content und lernt dabei unsere Experts besser kennen.

Konkret wird es dann bei der individuellen Arbeit mit diesen Expertinnen und Experten, wo Ihr gemeinsam so richtig kreativ loslegt. Von der Geschäftsidee über das Erlösmodell bis zum Markteintritt und zur Finanzierung: es geht um Euch und um Euren ganz individuellen Weg.

Wir arbeiten branchenübergreifend und interdisziplinär, aktuelle Schwerpunktthemen sind Energy Conversion and Storage und die Quantentechnologien. Gemeinsam finden wir Lösungen für gesell-



Jederzeit, sofort und überall: hier seid Ihr richtig mit Euren Ideen.

24/7 100%

(fast) immer und zu 100% überall.

schaftlichen Wandel und eine klimafreundliche Zukunft.

Die Teilnehmenden treffen sich regelmäßig per Video oder beim Grillen, um das Ökosystem voran zu bringen.

Wir sind immer und sofort zur Stelle, damit Ihr weiter kommt. Keine „batches“, keine

Massenabfertigung. Individuelle Betreuung bei allen Schritten, die Ihr gemeinsam mit uns gehen wollt.

Ob alleine mit den Videos, ob mit den Experts oder in den Workshop-Gruppen: Ihr bestimmt, was zu Euch am besten passt. Wir helfen Euch, das Richtige zu finden und sind auch sonst immer für Euch da. Denn: Individuelle Unterstützung führt Euch schneller zum Ziel und bis in internationale Märkte.

Auch auf Eurer persönlichen Reise zu Unternehmerinnen und Unternehmern unterstützen wir Euch bei der Entwicklung unternehmerischer Kompetenzen mit dem mehrtätigen Workshop-Format „Fortschritt statt Vorsätze“.

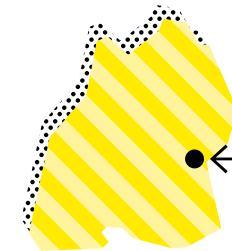


Wenn ich etwas umsetzen wollte, hat es mich schon immer genervt, warten zu müssen – Euch sicher auch. Wenn Ihr eine gute Idee habt, sollt Ihr sofort loslegen können. Dafür sind wir da – (fast) 24/7 und mit unbändiger Motivation für Eure Sache!



Ulrike Hudelmaier
Geschäftsführerin

Die Übersicht.



- Jederzeit, überall und sofort
- von Frühphase bis Finanzierung
- Videoplattform, Individuelle Beratung nach Bedarf, Community, Workshops
- Unterstützt von unserem großartigen Ökosystem

Kontakt:

Accelerator Creative Energy Quantum Leap
c/o TFU GmbH
Lise-Meitner-Straße 9
89081 Ulm
Ulrike Hudelmaier
hudelmaier@tfu.de

www.creative-energy-accelerator.de

Warum Start-ups im Südwesten schneller wachsen – das CyberLab in Karlsruhe

Das CyberLab gehört zu den führenden Anlaufstellen für technologiegetriebene Start-ups im Südwesten. Der Accelerator unterstützt Gründerinnen und Gründer dabei, aus innovativen Ideen tragfähige Unternehmen zu entwickeln und ihr Wachstum strategisch voranzutreiben.

Das CyberLab unterstützt IT-Start-ups und Gründungsinteressierte mit digitalem Bezug in Baden-Württemberg über alle Gründungsphasen hinweg – von der Geschäftsidee und dem Markteintritt über die Finanzierung bis hin zur Wachstumsphase. Das Angebot umfasst Gründungsberatung und ein Accelerator-Programm für Start-ups aus den Bereichen IT, Künstliche Intelligenz, Smart Production und IT-Security sowie Mentoring, Infrastruktur, Networking-Möglichkeiten, ein aktives Business Angel Netzwerk und eine lebendige Start-up-Community.

Der CyberLab Accelerator verbindet strukturierte Programme mit individueller Begleitung. In einer Setup-Phase erhalten

+1.950

geschaffene Arbeitsplätze
durch CyberLab Start-ups

+400

seit 2013 Start-ups im
Accelerator betreut

die Teams zentrale Werkzeuge für Produktentwicklung, Marktvalidierung und Geschäftsmodellschärfung. Anschließend folgen Spezialisierungsangebote, die auf die jeweilige Wachstumsphase zugeschnitten sind – von vertiefenden Modulen über Investorenkontakte und Start-up BW Pre-Seed bis hin zu Workshops, Netzwerkevents und Formaten wie CEO- oder CTO-Circles.

Ein besonderes Merkmal ist die enge Einbindung in das regionale Innovationsökosys-

tem. Start-ups profitieren von mehr als 200 Mentorinnen und Mentoren aus der Praxis sowie von direkten Kontakten zu Unternehmen, Forschungseinrichtungen und Investorinnen und Investoren. Gleichzeitig bleibt das Programm bewusst langfristig angelegt: Auch nach dem offiziellen Accelerator-Programm bleiben die Teams Teil der Community, werden betreut und erhalten weiterhin Zugang zu Wissen, Netzwerk und Infrastruktur.

Das CyberLab wird vom Hightech.Unternehmer.Netzwerk. CyberForum e.V. betrieben, das mit seinen 1.200 Mitgliedsunternehmen seit 1997 die Basis für die erfolgreiche Unterstützung von Gründerinnen und Gründer bildet. Damit ist das CyberLab nicht nur ein Accelerator, sondern ein zentraler Knotenpunkt für technologieorientierte Gründungen in Baden-Württemberg und bietet Unternehmen einen starken Zugang zu innovativen Start-ups.



Seit 1997 ist Start-up-Support Teil unserer DNA. Der CyberLab Accelerator verbindet Start-up-Speed mit der Erfahrung des CyberForum als starkes IT-Unternehmernetzwerk. In unserem Ökosystem treffen Gründerinnen und Gründer auf Know-how, Netzwerke und Praxis – für nachhaltiges Wachstum mit Strahlkraft weit über die Region hinaus.



Daniel Karszt
Head of CyberLab

Die Übersicht.



- CyberLab Spaces mit Co-Working-, Büro- und Produktionsflächen
- Workshops, CEO- und CTO-Circles
- Start-up-Community und Alumni-Netzwerk
- langfristige Begleitung über die Accelerator-Phase hinaus

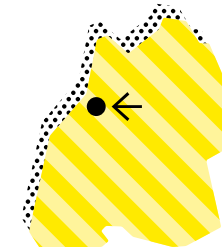
- Accelerator-Programm für IT-, KI-, Smart-Production- und IT-Security-Start-ups
- über 200 Mentorinnen und Mentoren aus der Praxis
- Zugang zu Investorinnen und Investoren und Business Angels
- enge Vernetzung mit Unternehmen und Forschung

Kontakt:

CyberForum e.V.

Haid-und-Neu-Straße 18
76131 Karlsruhe
Tel. 0721 602 897-0
Nicolai Droll
lab@cyberforum.de

www.cyberlab-karlsruhe.de



ESA BIC BW – das Business Incubation Centre Baden-Württemberg

Die Europäische Raumfahrtagentur (ESA) unterstützt mit dem Business Incubation Centre Baden-Württemberg (ESA BIC Baden-Württemberg) Start-ups bei der Entwicklung und Kommerzialisierung innovativer Geschäftsideen mit Raumfahrtbezug. Ziel ist es, Unternehmerinnen und Unternehmer dabei zu helfen, ihre Technologien zu marktfähigen Produkten weiterzuentwickeln und ihr Unternehmen aufzubauen. Jährlich werden 15–20 Start-ups aufgenommen. Organisiert wird das Programm von der IHK Reutlingen.

Seit 2007 übernimmt die Industrie- und Handelskammer (IHK) Reutlingen Managementaufgaben im Bereich Raumfahrt für alle zwölf IHKs in Baden-Württemberg. Dort wurden internationale Innovationswettbewerbe wie Galileo Masters, ESNC und Copernicus Masters betreut. Seit 2018 ist auch das ESA BIC Baden-Württemberg angesiedelt. Ein Team von vier Mitarbeitenden unterstützt Start-ups.

+150
Mio. €

Folgefinauzierungen für ESA-BIC-Start-ups und Alumni aus öffentlichen und privaten Kapitalquellen

Unterstützungsleistungen für Start-ups

Im Inkubationsprogramm erhalten Start-ups u. a.:

- bis zu zwei Jahre Inkubation
- bis zu 60.000€ Förderung ohne Beteiligungsabgabe für Produkt- und IP-Entwicklung
- technische Unterstützung durch Experten aus der Region sowie von ESA und DLR
- Rechts- und IP-Beratung
- Business Coaching und Mentoring
- Zugang zu Industriepartnern, Investoren und Netzwerken
- Unterstützung bei der Kapitalbeschaffung sowie Workshops

Auch Start-ups ohne direkten Raumfahrtbezug werden bei der Identifikation einer „Space Connection“ unter-

stützt. Die Programme richten sich an Gründerinnen und Gründer, die Anwendungen auf Basis von Satellitennavigation, Erdbeobachtung oder Satellitenkommunikation entwickeln oder Raumfahrttechnologien in anderen Branchen einsetzen.

Einbindung in das europäische ESA-BIC-Netzwerk

Das ESA BIC Baden-Württemberg ist Teil des europäischen ESA-BIC-Netzwerks mit 36 Zentren in 23 Ländern. Seit 2004 fördern die ESA BICs Start-ups und stärken das Innovationsökosystem im Space-Sektor.

Durch das Netzwerk erhalten Start-ups Zugang zu internationalen Partnern, Märkten und Kooperationen.



Der Weltraum gilt als neue Frontier der Innovation und stark wachsender Markt. Die zentrale Aufgabe besteht jetzt darin, das Potenzial von Erdbeobachtung und weiteren Raumfahrttechnologien in marktfähige terrestrische Geschäftsmodelle zu übersetzen und wirtschaftliche Wertschöpfung zu schaffen.



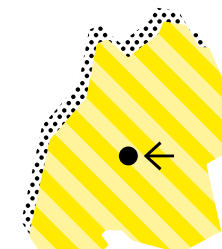
Daniel Welz
Head of Finance, Business &
Investor Relations

Die Übersicht.



- technische Expertise der ESA und DLR
- IP-Beratung, Business Coaching
- Zugang zu Industrie, Investoren und dem europaweiten ESA-Netzwerk.

- Unterstützung für Start-ups mit einer Space Connection aus Baden-Württemberg bei der Entwicklung marktfähiger Produkte.
- Wir helfen auch „Non-Space“ Start-ups, ihre Space Connection zu finden und zu entwickeln.
- Bis zu 60.000€ equity-freie Förderung.



Kontakt:

**ESA BIC
Baden-Württemberg**
Hindenburgstr. 54,
72762 Reutlingen
Tel. 07121 201 – 158
info@reutlingen.ihk.de

www.esa-bic-bw.de

Finance Accelerator – Dein Ansprechpartner für Finanzierungsthemen

Der Finance Accelerator der Boerse Stuttgart Group unterstützt dein Start-up auf dem Weg zur erfolgreichen Finanzierung. Unabhängig, kostenfrei und mit einem Team aus Finanzierungsexperten begleiten wir dich durch den gesamten Finanzierungsprozess deines Start-ups. Wir öffnen dir Türen zu Business Angels und VCs, unterstützen bei Start-up BW Pre-Seed und machen deinen Finanzplan sowie dein Read Deck bereit für den Pitch. Mit unserem starken Netzwerk aus renommierten Partnern erhältst du Zugang zu Wissen, Kontakten und Lösungen, die dein Wachstum beschleunigen. Offen für Start-ups aller Branchen und in jeder Wachstumsphase.

Early Stage:

In der frühen Phase deines Start-ups ist die richtige Finanzierung entscheidend. Wir helfen dir, die passende Finanzierung zu finden, damit aus deiner Vision ein tragfähiges Geschäftsmodell wird. Mit unserem Netzwerk und unserer Erfahrung begleiten wir dich auf dem Weg zum Proof of Concept.



We make money happen.

+70

Partner

90

betreute Teams
(seit Ende 2024)

Scale up Stage:

Du hast deinen Proof of Concept erfolgreich abgeschlossen und möchtest nun wachsen? Wir unterstützen dich dabei, die richtigen Kapitalquellen zu erschließen, um dein Wachstum zu beschleunigen und dein Unternehmen

nigen und dein Unternehmen professionell weiterzuentwickeln. Für den Sprung vom Start-up zum starken Player.

Later Stage:

In der späteren Phase braucht es eine überzeugende Equity Story und die passenden Investoren. Wir helfen dir, deine Erfolgsgeschichte klar zu positionieren und Kapitalgeber zu gewinnen, die dein Unternehmen auf das nächste Level bringen. Für maximale Wertsteigerung und nachhaltigen Erfolg.

Netzwerk:

Mit unserem Netzwerk schaffen wir Räume, in denen du echte Chancen entdeckst: Du triffst auf erfahrene Expertinnen und Experten, lernst aus erster Hand, welche Finanzierungsstrategie für dein Start-up richtig ist, und erhältst Zugang zu den neuesten Entwicklungen im Investoren-Ökosystem. Gleichzeitig vernetzen wir dich gezielt mit potenziellen Partnern und Investoren, die dein Start-up weiterbringen können. So werden aus Begegnungen konkrete Möglichkeiten.

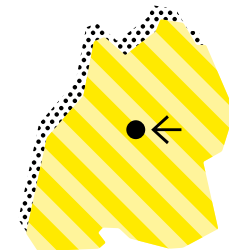


Wir bieten umfassende Unterstützung bei der Finanzierung deines Start-ups. Egal, ob du in der Frühphase bist oder skalieren möchtest, mit Erfahrung und Netzwerk bringen wir dein Start-up voran.



Kati Nayeri
Head of Accelerator

Die Übersicht.



- Für Start-ups aus allen Branchen
- Wir helfen dabei, die passende Finanzierung für dein Start-up zu finden
- Maßgeschneiderte Beratung
- Wir sind Start-up BW Pre-Seed Betreuungspartner
- Umfassendes Investorennetzwerk
- Alle Angebote sind kostenlos

Kontakt:

Finance Accelerator

Börsenstraße 4
70174 Stuttgart
Lisa Lang
lang@stuttgart-financial.de

www.finance-accelerator.de

Die 18 Start-up BW Acceleratoren



© TM&W, Joachim Negwer

FoodBRYCKE – der Accelerator für AgriFoodTech Start-ups

Der FoodBRYCKE Accelerator unterstützt Gründungsteams aus dem AgriFoodTech-Sektor dabei, aus innovativen Ideen tragfähige Geschäftsmodelle zu entwickeln. Das Programm richtet sich bewusst auch an Personen, die sich noch in einer sehr frühen Phase befinden und ihre Gründungsidee erst validieren möchten.

Über mehrere Monate hinweg arbeiten die Teams intensiv an Problem-Solution-Fit, Geschäftsmodellentwicklung, Marktzugang und Finanzierung. Workshops, individuelles Coaching sowie der Austausch mit erfahrenen Gründerinnen und Gründern aus der Branche bilden das Fundament des Programms.



Hier wachsen Ideen zu AgriFoodTech Start-ups.

3x

täglich trifft jeder Mensch Entscheidungen zur eigenen Ernährung – ein enormes Innovationsfeld für Start-ups

10

Milliarden Menschen bis 2050
Die nachhaltige Ernährung einer wachsenden Weltbevölkerung gehört zu den großen Herausforderungen unserer Zeit.

Ein besonderer Fokus liegt auf der Verbindung von Wissenschaft, Unternehmertum und Praxis. Durch die enge Zusammenarbeit mit der Universität Hohenheim und der Wirtschaftsförderung der Landeshauptstadt Stuttgart erhalten die Teams Zugang zu relevanten Partnern aus Forschung, Industrie und dem Start-up-Ökosystem.



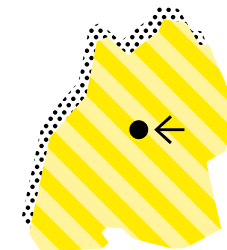
Ein Start-up gründet niemand im luftleeren Raum. Es braucht ein Umfeld, das Türen öffnet – genau das bauen wir in Stuttgart auf.



Johanna Gijsje Slowik
Start-up-Facilitator
FoodBRYCKE Accelerator

Die Übersicht.

**Food
BRYCKE**
Innovativ vom Feld bis auf den Teller



- Kohortenbasierter Accelerator für AgriFoodTech Start-ups
- Fokus auf frühe Gründungsphase und Ideenvalidierung im AgriFood-Kontext
- Workshops, Mentoring und 1:1 Coaching
- Zugang zu Forschung, Industrie und Start-up-Netzwerk
- Demo Day mit Investoren und Ökosystempartnern

Kontakt:

Landeshauptstadt Stuttgart
Abteilung Wirtschaftsförderung (OB/82)
Marktplatz 1
70173 Stuttgart
Dr. Tobias Dürr
tobias.duerr@stuttgart.de

www.foodbrycke.uni-hohenheim.de

GROUNDBREAKERS – Accelerator für Start-ups der Bau- und Immobilienbranche

Die Bau- und Immobilienwirtschaft steht vor großen Herausforderungen. Steigende Kosten, Fachkräftemangel, ambitionierte Klimaziele und der Druck zur Digitalisierung verlangen nach neuen Lösungen. Auch die Steigerung der Produktivität bleibt eine zentrale Aufgabe der Branche. Um diese Transformation zu bewältigen, ist sie stärker denn je auf Innovationen angewiesen. Start-ups spielen dabei eine wichtige Rolle, weil sie neue Technologien, Geschäftsmodelle und Denkweisen einbringen.

Hier setzt der GROUNDBREAKERS Accelerator an. Das Programm bringt Start-ups mit Unternehmen aus der Bau- und Immobilienwirtschaft zusammen, um Innovationen gemeinsam in die Praxis zu bringen. Ziel ist es, Kooperationen anzustoßen und Lösungen schneller dort einzusetzen, wo sie gebraucht werden.

Im Zentrum des dreimonatigen Programms steht die Zusammenarbeit zwischen Start-ups und Unternehmen. Bereits am ersten Tag tref-



*Let's get things
under construction!*

+600

Start-ups befinden sich in
unserem Netzwerk

+200

Unternehmen der Bau-
und Immobilienbranche in
unserem Ökosystem

fen die teilnehmenden Teams auf Unternehmenspartner aus dem GROUNDBREAKERS Netzwerk. In ersten Gesprächen lernen sich Start-ups und Unternehmen gegenseitig kennen, tauschen sich über konkrete Herausforderungen aus der Praxis aus und prü-

fen gemeinsam, wo Lösungen der Start-ups einen Mehrwert schaffen können.

Während des Programms werden diese Gespräche intensiviert und in konkrete Pilotprojekte überführt. Parallel dazu unterstützt eine fünfwöchige Sales Masterclass die Teams dabei, ihren Vertrieb gezielt aufzubauen. Zudem bringt GROUNDBREAKERS die Start-ups zu wichtigen Branchenevents, ermöglicht Auftritte auf relevanten Bühnen und organisiert Pitch Events vor Unternehmen. So erhalten die Teams früh Zugang zum Markt.

Das Programm richtet sich an Start-ups aus den Bereichen ConTech und PropTech. Voraussetzung für die Teilnahme ist ein starkes Team mit einem funktionsfähigen Prototypen, der in der Praxis einsetzbar ist. Ziel ist es, Lösungen gemeinsam mit Unternehmen zu testen und weiterzuentwickeln. So entstehen Partnerschaften, die Innovationen schneller in die Anwendung bringen und die Transformation der Branche vorantreiben.



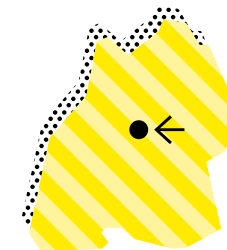
*Die Bau- und Immobilienbranche
steht vor großen Veränderungen.
Wir bringen Start-ups, Unternehmen
und Investorinnen und Investoren
zusammen, damit gute Ideen
schneller in der Praxis ankommen.*



Elena Schön
Co-Founder von
GROUNDBREAKERS

Die Übersicht.

GROUNDBREAKERS



- voller Fokus auf die Bau- und Immobilienbranche
- Ziel ist die Initiierung von Pilotprojekten
- Direkter Zugang zu Unternehmen der gesamten Wertschöpfungskette
- Enges Netzwerk von PropTech- und ConTech-Investorinnen und Investoren
- In ganz Deutschland aktiv – und bald auch in Europa

Besucheradresse:

GROUNDBREAKERS

Breitscheidstraße 2
70174 Stuttgart
info@GROUNDBREAKERS.io

www.groundbreakers.io

Life Science Accelerator BW – Entrepreneurship für Life-Science-Innovationen

Der Life Science Accelerator Baden-Württemberg (LSA BW) unterstützt wissenschaftsbasierte Gründungsteams aus den Bereichen Biotechnologie, Medizintechnologie, Diagnostik und Digital Health auf ihrem Weg von der Forschung zum erfolgreichen Unternehmen. Ziel des Programms ist es, vielversprechende wissenschaftliche Ideen schneller in marktfähige Produkte und Lösungen für Patienten, das Gesundheitssystem und die Industrie zu überführen.

Viele innovative Technologien entstehen in Hochschulen, Forschungseinrichtungen und Kliniken. Der Schritt von der wissenschaftlichen Entdeckung zur Unternehmensgründung ist jedoch komplex und mit vielfältigen Herausforderungen verbunden, die von regulatorischen Anforderungen über Finanzierungsstrategien bis hin zur Entwicklung eines tragfähigen Geschäftsmodells reichen.

Der LSA BW setzt genau an dieser Schnittstelle an und ver-



*Accelerating life
science Start-ups,
turning scientists into
entrepreneurs.*

85

Investoren waren beim
Life Science Investors Day
2025 vor Ort

mittelt Forschenden das unternehmerische Know-how, das für den Aufbau eines erfolgreichen Start-ups erforderlich ist. Im Rahmen eines strukturierten Programms erhalten die Teams individuelles Coaching sowie Zugang zu einem branchenspezifischen Netzwerk aus beispielsweise Industriepartnern, Investoren, erfahrenen Unternehmern und regulatorischen Experten aus dem In- und Ausland. Workshops,

Mentoring und Pitch-Formate unterstützen sie dabei, Technologie, Geschäftsmodell und Finanzierungsstrategie gezielt weiterzuentwickeln.

Der Accelerator verbindet die wissenschaftliche Exzellenz der Life-Science-Regionen Mannheim und Heidelberg mit unternehmerischer Expertise und einem starken Partnernetzwerk. So entsteht ein Umfeld, in dem Forschende ihre Innovationen gezielt in Richtung Ausgründung weiterentwickeln und zur Investitionsreife führen können.

Der LSA BW ist eine gemeinsame Initiative der Technologiepark Heidelberg GmbH, des Heidelberg Start-up Partners e.V., des MAFINEX Gründerverbund e.V. sowie der Wirtschafts- und Strukturförderung der Stadt Mannheim. Das Programm wird im Rahmen von Start-up BW durch das Ministerium für Wirtschaft, Handwerk und Tourismus Baden-Württemberg gefördert.

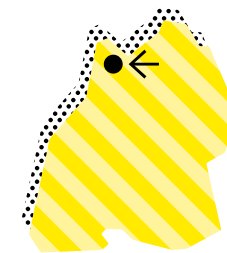


Viele wissenschaftliche Durchbrüche scheitern nicht an der Idee, sondern an der Umsetzung. Unser Ziel ist es, Forschende zu befähigen, aus ihrer Innovation ein erfolgreiches Unternehmen aufzubauen.



Dr. Bodo Brückner & Markus Bühler
Koordinatoren des Life Science
Accelerator BW

Die Übersicht.



- Life Science Investors Day Heidelberg: Start-ups pitchten vor Investoren
- Clinical Innovation Meeting: Vernetzung von Start-ups mit Kliniken
- Trinationale Healthtec Days: Partner aus Deutschland, Frankreich und der Schweiz informieren zu Market Access

Kontakt:

Life Science Accelerator BW
Technologiepark Heidelberg GmbH
Im Neuenheimer Feld 582
69120 Heidelberg
Markus.buehler@heidelberg.de

www.lifescience-bw.de

M.Tech Accelerator – Manufacturing, Engineering und Mobility

Der M.TECH Accelerator unterstützt technologieorientierte Gründerinnen und Gründer dabei, innovative Ideen in marktfähige Lösungen zu entwickeln. Das Programm richtet sich an frühphasige Start-ups, die ihre technologischen Innovationen strukturiert weiterentwickeln und schneller in den Markt bringen möchten. Mit Fokus auf Mobility, Manufacturing und Engineering begleitet der Accelerator Teams, die an zukunftsweisenden Technologien arbeiten und ihr Geschäftsmodell gezielt aufbauen und skalieren wollen. Der Accelerator wird in Kooperation mit der Wirtschaftsförderung Region Stuttgart (WRS) und der Landeshauptstadt Stuttgart umgesetzt.

Der Accelerator basiert auf drei zentralen Säulen. In praxisnahen Intensivtagen vermitteln erfahrene Expertinnen und Experten in kompakten Seminaren das notwendige Know-How für den nachhaltigen Aufbau eines Start-ups. Die Themen reichen von Investierendansprache und Finanzierung über Product-Market-Fit und



*Creating the New
Mittelstand – from
Start-up ideas
to industry impact.*

+200

technologieorientierte Start-ups wurden bei der Entwicklung ihres Geschäftsmodells und auf dem Weg zum Markteintritt begleitet

700

Über das bwcon-Netzwerk erhalten Start-ups Zugang zu rund 700 Unternehmen aus Industrie, Mittelstand und Technologie – für Kooperationen, Pilotprojekte und erste Kundenkontakte.

B2B-Vertrieb bis hin zu Teamaufbau und Schutz geistigen Eigentums. Den Abschluss bildet eine Schreibwerkstatt, in der die Teams einen One-Pager zur Ansprache potenzieller Kapitalgeber erarbeiten. Das Format entsteht in enger Zusammenarbeit mit den Business Angels Region Stuttgart e.V., die mit fachlichem Input und direktem Feedback die Weiterentwicklung der Unterlagen begleiten. Ergänzend erhalten die Teams individuelle Coachings, die auf ihre aktuellen Herausforderungen abgestimmt sind. In den Sessions erhalten die Teams beispielsweise Unterstützung bei strategischen Entscheidungen, der Weiterentwicklung des Geschäftsmodells oder der Vorbereitung des Markteintritts. Die dritte Säule bilden Netzwerk- und Community-Events. Der M.TECH Accelerator bringt Start-ups auf relevante Veranstaltungen und bindet sie aktiv in das Industrie- und Innovationsnetzwerk der beteiligten Akteure ein. So entstehen wertvolle Kontakte zu etablierten Unternehmen und potentiellen Partnern.



Der M.TECH Accelerator bringt regelmäßig starke Gründungsteams hervor. Als Business Angel schätze ich besonders, wie gezielt die Teams im Programm auf Markt, Kunden und Investoren vorbereitet werden.



Frank Motte
Vorstandsvorsitzender Business
Angels Region Stuttgart e. V.

Die Übersicht.



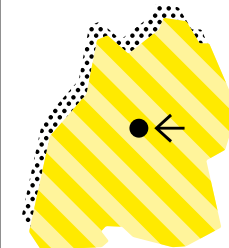
- Zugang zu Industrie- und Innovationsnetzwerk
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen für Sichtbarkeit

- Intensivtage mit Seminaren rund um Unternehmertum
- Individuelles Coaching durch Expertinnen und Experten
- Unterstützung bei Geschäftsmodellentwicklung
- Erlangung von Investor Readiness

Kontakt:

M.Tech Accelerator
Seyfferstraße 34
70197 Stuttgart
Tel. 0179 4366541
harnisch-schreiber@bwcon.de

www.bwcon.de/mtech



move+ Accelerator – Mobilität und Energie

move+ ist der Start-up Accelerator der Bodenseeregion und unterstützt Gründerinnen und Gründer dabei, ihre Ideen in marktfähige Lösungen zu verwandeln. Mit einem starken Netzwerk aus Industrie, Wissenschaft, Kommunen und regionalen Partnern begleitet move+ junge Unternehmen von der ersten Idee bis zur Skalierung – praxisnah, persönlich und mit Fokus auf die großen Zukunftsthemen Mobilität, Energie und nachhaltige Transformation. Als Accelerator von Gründern für Gründer bietet move+ Zugang zu Expertise, Testfeldern, Pilotkunden und Kapitalgebern. Durch die enge Zusammenarbeit mit starken Partnern wie der Zeppelin Universität, ZF und dem Stadtwerk am See entstehen Verbindungen, die Start-ups echte Türen öffnen – zu Unternehmen, Märkten und Möglichkeiten.

Unsere Mission

Wir wollen die Bodenseeregion zu einem der stärksten Innovationsräume Deutschlands machen – indem wir Menschen, Ideen und Organisationen zusammenbringen,



*Man muss nur wollen
und daran glauben,
dann wird es gelingen.*

Graf Ferdinand von Zeppelin

Friedrichshafen hat
mehr als

2.000

Sonnenstunden im Jahr
und damit mehr als Konstanz
und der Durchschnitt von BW

Im move+ Accelerator hat
man Zugang zu mehr als

10

Mobilitätsformen als Test-
möglichkeiten, inkl. Zeppelin
und Seilbahnen und damit
mehr als San Francisco

die die Mobilität und Energieversorgung von morgen gestalten. move+ versteht sich dabei als Brücke zwischen Start-ups und Mittelstand, zwischen Vision und Umsetzung.

Unser Anspruch

Bei move+ glauben wir daran, dass echte Innovation dort entsteht, wo Menschen zusammenkommen, Ideen ernst genommen werden und Zusammenarbeit auf Augenhöhe stattfindet.

Wir schaffen die Räume, Netzwerke und Programme, in denen diese Innovation Wirklichkeit wird.



*Logic will get you from
A to B. Imagination will take
you everywhere.*

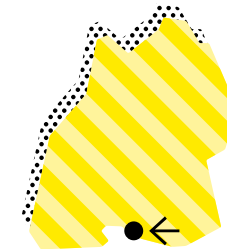
Albert Einstein



Martina Epple
Leitung Programmmanagement,
Partnerschaften und Planung

Die Übersicht.

move+



- Beschleunigt Start-ups in Mobilität und Energie
- Verbindet Gründer mit Kapital und Testfeldern
- Ermöglicht echte Pilotprojekte
- Eingebunden in Netzwerk von Corporates und Mittelstand

Kontakt:

move+ Accelerator
Am Seemooser Horn 20
88045 Friedrichshafen
Sebastian Grimm
info@moveplus.ac

www.moveplus.ac

Sandbox – Software Accelerator für die Vorgründungsphase

Die ersten Schritte sind für Start-ups oft die größte Hürde. Oft gibt es noch kein vollständiges Team, kein marktreifes Produkt und noch keine Kunden. Viele Gründerinnen und Gründer arbeiten zunächst neben Studium, Forschung oder Beruf an ihrer Idee – und gerade an diesem Punkt scheitern viele Vorhaben: Der Schritt in die Vollzeitgründung ist finanziell, organisatorisch und persönlich oft kaum zu stemmen.

Hier setzt die Sandbox an. Als Software Accelerator für die Vorgründungsphase unterstützt sie technisch innovative Start-ups aus ganz Baden-Württemberg dabei, aus einer frühen Idee ein tragfähiges Gründungsvorhaben zu entwickeln.

Anders als viele Programme arbeitet die Sandbox heute nicht mehr als klassisches Kohortenmodell mit vielen Workshops und standardisierten Inhalten, sondern setzt auf persönliche 1:1-Begleitung und konkrete Umsetzung. Im Mittelpunkt steht, was in dieser Phase wirklich zählt: sofort



*Hier beginnt der Weg
von der Idee zur ersten
Finanzierung.*

+3 Mio

Fördermittel für Sandbox
Start-ups allein im Jahr 2025

passende Fördermittel zu erschließen (EXIST, JI, IGP, DATI) und Zeit für die Entwicklung eines ersten MVP zu gewinnen, schnell Pilotprojekte mit Unternehmen anzubahnen und die Grundlage für erste Finanzierungsrunden zu schaffen.

Dafür kombiniert die Sandbox individuelle Betreuung mit dem Zugang zur Wirtschaftsförderung Region Stuttgart, Impact Hub, Hochschule der Medien Stuttgart und weiteren starken Partnernetzwerken.

Teams arbeiten eng mit festen Start-up-Coaches, Tandems und akademischen Mentoren zusammen und können zusätzlich spezialisierte Experten für konkrete Herausforderungen einbinden. Hinzu kommen Angebote wie Co-founder Matching mit einem der größten Talentpools der Region, Student-in-Residence und Forschungsanbindung, Coworking sowie Sichtbarkeit auf wichtigen Events und Messen in Baden-Württemberg.

Ein besonderer Schwerpunkt liegt auf dem spezialisierten EXIST-Fasttrack für Software-Start-ups. Hier begleitet die Sandbox Teams eng dabei, ihre Erfolgschancen auf Förderprogramme wie das EXIST-Gründungsstipendium deutlich zu erhöhen und im nächsten Schritt Anschluss an weitere Förderungen, Start-up BW Pre-Seed und erste Business Angels zu finden. So entsteht aus einer frühen Idee Schritt für Schritt ein gründungsreifes Software-Start-up.



*Für viele Sandbox-Teams ist
das EXIST-Gründungsstipendium
der Wendepunkt: 120.000€
schaffen den Übergang von der Idee
nebenher zum Start-up in Vollzeit.*



Veljko Sekelj
Start-up Manager

Die Übersicht.



- 2025 erhielten 11 unserer Teams EXIST, und 6 weitere Alumni gemeinsam mit ersten Business Angels eine Start-up BW Pre-Seed Finanzierung
- Wir bauen stärkere Start-ups: 5 Jahre nach Ende der EXIST-Förderung sind knapp 80% der Gründungen noch aktiv am Markt
- Sandbox als Zuhause: Im Durchschnitt bleiben Gründungsteams über 2 Jahre in unserer Betreuung
- 28% finden Cofounder direkt über das

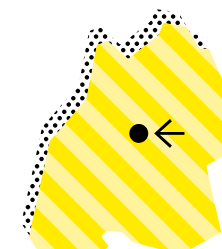
Sandbox-Netzwerk oder das Student-in-Residence Programm

- 50% profitieren von der Hochschulanbindung und werden über Professorinnen und Professoren oder studentische Projekte direkt in anwendungsnahe Forschung eingebunden
- Flexibler Einstieg: in unserem Playpark Coworking oder hybrid – Bewerbungen sind jederzeit möglich!

Kontakt:

Sandbox Accelerator
Hochschule der Medien
Nobelstraße 10
70569 Stuttgart
hallo@sandbox-stuttgart.de

www.sandbox-stuttgart.de



smart green Hub – Empowering GreenTech Entrepreneurs!

Smart Green ermöglicht die wirtschaftliche Umsetzung von GreenTech Innovationen und verbindet dafür Start-ups mit Mittelstand, Forschung und Kapital. Was 2014 als frühe Unterstützungsstruktur für nachhaltige Start-ups in Baden-Württemberg begann, erhielt 2017 mit dem Landesaccelerator für Green-Tech neue Reichweite und entwickelte sich 2024 zu einem themenspezifischen Innovationshub weiter.

Start-ups werden durch Smart Green langfristig und individuell bis zum Übergang in Markt und Wachstum begleitet. Der thematische Fokus liegt auf Innovationen in den Bereichen Energy Tech, Construction, Circular Economy sowie Environment Tech. Besonders technologieorientierte Ausgründungen werden dabei unterstützt, wissenschaftliche Erkenntnisse in unternehmerische Anwendung zu überführen. Je nach Entwicklungsstand entstehen passgenaue Formate – von der Geschäftsmodellentwicklung über Finanzierungsstrategien bis zur



Wir gestalten die nächste Ära des Wirtschaftens in Europa: smart, zirkulär, net-zero.

800

Start-ups mit Mittelstand vernetzt

500

Teams begleitet

Gewinnung erster Kundinnen und Kunden. Smart Green unterstützt zudem bei der Entwicklung passender Finanzierungsstrategien und eröffnet Zugang zu Venture Capital, Im-

pact-Investoren, Family Offices und strategischen Investoren.

Mit Venture Clienting verbindet Smart Green Start-ups gezielt mit mittelständischen Unternehmen und schafft frühe Marktanwendungen für innovative Lösungen. Start-ups gewinnen erste Referenzen und wirtschaftliche Perspektiven, während Unternehmen Zugang zu neuen Technologien für Produkte, Prozesse und strategische Innovationsfelder erhalten. Die Verbindung beider Zielgruppen schafft wirtschaftlich relevante Synergien und trägt dazu bei, nachhaltige Technologien schneller in die breite Anwendung zu bringen.

Smart green entwickelt ein europaweites GreenTech Netzwerk, das Mehrwert für Start-ups, Unternehmen, Forschung und Kapitalgeber erzeugt. Durch thematische Tiefe entstehen relevantere Verbindungen, die wirtschaftliche Anwendung von Innovationen beschleunigen.

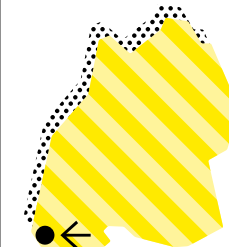


Weniger Sales-Aufwand, mehr Geschwindigkeit: Wenn euer Produkt fertig ist, matchen wir euch gezielt mit kuratierten Unternehmen und deren klar definierten Innovationschallenges. Das ist der direkteste Weg zu Entscheiderinnen und Entscheidern und zu starken Referenzen.



Dr. Anja Mader
Venture Clienting
Managerin

Die Übersicht.



- Innovationshub für GreenTech-Innovationen
- Fokus Hard- und Softwarelösungen im B2B-Sektor
- GreenTech Fokus-Bereiche: Energy, Circular Economy, Building, Umwelttechnik
- Netzwerk aus Start-ups, Mittelstand, Venture Capital und Forschung
- Aktiv in Deutschland und Europa

Kontakt:

Smart Green Hub
Grünhof GmbH
Belfortstraße 52
79098 Freiburg im Breisgau
hello@smartgreen-tech.com

www.smartgreen-tech.com

Stoff im Kopf – Deutschlands Accelerator für textile Innovation und nachhaltige Materialien

Seit 2018 begleitet Stoff im Kopf Gründerinnen und Gründer und Start-ups auf ihrem Weg, aus innovativen Ideen marktfähige Produkte und Unternehmen zu entwickeln. In 13 Durchgängen haben wir bereits über 230 Teams aus der Textil- und Fashion-Tech-Branche sowie nachhaltige Tech-Projekte voran gebracht und begleitet. Unsere Unterstützung führte zu erfolgreichen Deals bei „Die Höhle der Löwen“ und innovativen Patenten – darunter ein wasserabweisendes Hightech-Garn sowie ein Öko-Leder, das kurz vor dem Einsatz bei Volkswagen steht.

Unser 4-monatiges Programm kombiniert Workshops, individuelles Mentoring und Coaching mit Zugang zu Laboren in ganz Deutschland. Besonders hervorzuheben: die Labore der Hochschule Reutlingen – mit einem Maschinenpark, der europaweit nahezu einmalig ist. Hier können unsere Teams ihre Prototypen testen und Geschäftsmodelle praxisnah weiterentwickeln.

>>>

Wir bringen textile Innovationen aus dem Kopf in den Markt.

Rund
100
Gründungen sind aus dem Accelerator entstanden

Die Start-ups profitieren von einem breiten Netzwerk aus 53 Coaches und Mentoren mit einschlägiger Expertise aus den Bereichen Textil, Prototyping, usw. sowie zahlreichen Industriepartnern, die ihre Erfahrung, Ressourcen und Kontakte einbringen.

Jedes Programm endet mit dem Demo Day – einem öffentlichen Event, bei dem die Teilnehmer ihre Prototypen präsentieren, Preise gewinnen und

im Rahmen von Messen ihre Produkte ausstellen können.

Schwerpunkte des Programms liegen auf Technologie, IT, Fashion und Nachhaltigkeit. So fördern wir Innovationen, die das Potential haben, die Textilbranche zu verändern – von digitalen Lösungen über neue Materialien bis zu zirkulären Geschäftsmodellen.

Träger des Projekts ist Südwesttextil, der Wirtschafts- und Arbeitgeberverband der Textil- und Bekleidungsindustrie in Baden-Württemberg. Die Branche ist Deutschlands zweitgrößte Konsumgüterindustrie und Weltmarktführer für technische Textilien – rund 200 Unternehmen mit 7 Mrd. € Umsatz und 24.000 Beschäftigten bilden das Rückgrat einer starken Industrie.

Die Schwäbische Alb ist die Heimat traditioneller Textilkompetenz. Mit Stoff im Kopf wird daraus der Nährboden für die Innovation von morgen – hier treffen Ideen auf Ressourcen, Wissen und Marktrelevanz.



Innovation entsteht, wenn kreative Gründerinnen und Gründer auf starke Industriepartner treffen.



Saška Minić
Programmleitung & Marketing

Die Übersicht.

STOFF IM KOPF textil accelerator

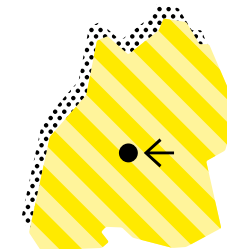
- Accelerator für Start-ups entlang der textilen Wertschöpfungskette
- Seit 2018: über 230 Start-ups begleitet, 13 Durchgänge erfolgreich umgesetzt
- Programm: 4 Monate mit Workshops, Coaching, Mentoring und Laborzugang
- Netzwerk: 53 Coaches & Mentoren, 16 Industriepartner

- Fokus & Impact: Technologie, IT, Fashion & Nachhaltigkeit, Prototypenentwicklung bis Marktreife
- Hoher Frauenanteil: 60 % der Teilnehmenden sind Frauen

Kontakt:

Stoff im Kopf
Alteburgstraße 150
72762 Reutlingen
Tel. 07121 271 1135
StoffimKopf@Reutlingen-University.DE

www.stoff-im-kopf.de



Up2B Accelerator – unterstützt B2B Start-ups mit industriellen Anwendungen

Der Up2B Accelerator ist die zentrale Anlaufstelle für B2B- und IndustryTech-Start-ups mit industriellen Anwendungen in Baden-Württemberg. Als Gemeinschaftsprojekt von Technologiepark Heidelberg, Next Mannheim und innoWerft Walldorf bündelt Up2B die Stärken dreier Innovationsstandorte der Rhein-Neckar-Region. Nationale und internationale Start-ups mit Hightech-Lösungen für B2B-Kunden werden gezielt unterstützt und in das Start-up-BW-Ökosystem integriert. Durch aktives Scouting entstehen früh Kontakte zu Mittelstand und Investorinnen und Investoren.

Im Mittelpunkt stehen spezialisierte, praxisnahe Programme entlang der Start-up-Entwicklung.

Up2B Exploration richtet sich an Start-ups in der Frühphase, schärft das Geschäftsmodell und vermittelt gezielt Kontakte zu Industrieunternehmen in Baden-Württemberg, um konkrete Marktzugänge zu schaffen. Zudem fördert Up2B Gründerinnen



Up2B hilft B2B Start-ups dabei, hidden champions der Zukunft zu werden.

127

Start-up BW Pre-Seed Investments sind durch die Partner des Up2B Accelerators hervorgegangen

und diverse Teams, indem gezielt Programmplätze an vielfältige Gründungsteams vergeben werden.

Der Up2B Sales Booster stärkt die Vertriebskompetenz im B2B-Umfeld, in dem lange Verkaufszyklen und komplexe Entscheidungsprozesse klare Strategien erfordern. In einem zweitägigen Online-Programm vermitteln Vertriebsprofis in Keynotes und Coachings Methoden zur systematischen Kundengewinnung.

Mit Up2B Fundraising werden wachstumsorientierte Start-ups auf ihre nächste Finanzierungsrunde vorbereitet und erhalten Zugang zu Business Angel und Investorinnen und Investoren. Angesprochen sind Teams mit validiertem Geschäftsmodell, die innerhalb von zwölf Monaten eine Finanzierung zwischen 500.000 und 3 Millionen Euro anstreben.

Up2B Market Discovery unterstützt internationale Start-ups bei der Expansion nach Deutschland und der Ansiedlung in Baden-Württemberg. Ein Bootcamp analysiert Marktpotenziale, entwickelt Go-to-Market-Strategien und trainiert Vertrieb, während eine Masterclass auf Gründung, Steuern, Finanzierung und Netzwerkaufbau vorbereitet.

Als Dreh- und Angelpunkt der Start-up-Community in Nord-Baden-Württemberg stärkt Up2B durch Events wie die Up2BBQs den Austausch zwischen Start-ups, Unternehmen, Investorinnen und Investoren und schafft nachhaltige Verbindungen für langfristiges Wachstum.



Up2B bietet passgenaue Unterstützung für B2B Start-ups. Up2B hilft bei Unternehmensaufbau, Finanzierung und Vertrieb. Up2B vermittelt direkten Kontakt zu Industrie, Investorinnen und Investoren und Expertinnen und Experten.



V. l. n. r.: Rebecca Föhner, Viviane Laube (innoWerft Walldorf), Mathis Palm (Technologiepark Heidelberg), Fiona Preisler (Next Mannheim), Samira Höhn (Technologiepark Heidelberg)

Die Übersicht.

Up2B

ACCELERATOR

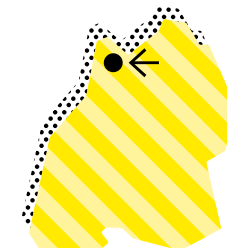
- Up2B bietet vier Programme, die über das Jahr verteilt sind
- Up2B Exploration hilft bei Unternehmensaufbau und Marktvalidierung
- Up2B Sales Booster bietet B2B Vertriebstraining
- Up2B Fundraising bereitet Start-ups auf Finanzierungen zwischen 500.000 € – 3.000.000 € vor

- Up2B Market Discovery unterstützt internationale Start-ups bei der Ansiedlung in Baden-Württemberg
- Auf den Up2BBQs vernetzen wir zweimal im Jahr Start-ups, Unternehmen und Investorinnen und Investoren

Kontakt:

Up2B Accelerator
Technologiepark Heidelberg
Im Neuenheimer Feld 582
69120 Heidelberg
Mathis Palm
mathis.palm@heidelberg.de

www.up2b.io



Start-up BW Pre-Seed – Das Frühphasen-Förderprogramm für innovative Start-ups

Was ist Start-up BW Pre-Seed? Start-up BW Pre-Seed ist das Frühphasen Finanzierungsinstrument des Landes Baden Württemberg zur Unterstützung innovativer Start-up-Vorhaben in einer sehr frühen Unternehmensphase, in der private Investoren häufig noch zurückhaltend sind. Das Programm kombiniert eine öffentliche Finanzierung des Landes mit einer verpflichtenden Risikobeteiligung privater Co-Investoren. Mit einem landesweiten Netzwerk akkreditierter Betreu-

ungspartner erhalten die Start-ups eine professionelle Unterstützung zur Weiterentwicklung ihres Geschäftsmodells mit dem Ziel der Markt- und Finanzierungsreife. Die Finanzierung und administrative Abwicklung von Start-up BW Pre-Seed erfolgt über die L-Bank.

Welchen Nutzen hat Start-up BW Pre-Seed für Start-ups? Der Nutzen für Start-ups aus Baden Württemberg liegt insbesondere im frühzeitigen Zugang zu Risikokapital, pro-

fessioneller Begleitung durch Betreuungspartner und der L-Bank sowie Zugang zu einem Start-up Ökosystem. Dadurch können Finanzierungslücken in der Frühphase geschlossen, Geschäftsmodelle strukturiert weiterentwickelt und die Voraussetzungen für Anschlussfinanzierungen geschaffen werden. Der Landtag Baden Württemberg stellt die Mittel für das Programm zur Verfügung und stärkt damit gezielt die Innovation und Gründungsdynamik im Land.



Mehr Infos hier!

So funktioniert Start-up BW Pre-Seed



Stand 08/2026



MARKT-PILOT – Eine Start-up BW Pre-Seed Erfolgsgeschichte



Tobias Rieker
Founder & Member of the Board
of Advisors MARKT-PILOT

Das Förderprogramm Start-up BW Pre-Seed war für uns bei MARKT-PILOT der entscheidende Startpunkt. Die 200.000€ haben es uns überhaupt erst ermöglicht, aus der Idee ein Unternehmen zu bauen und wirklich loszulegen. Gerade in der frühen Phase, in der vieles noch unsicher ist, war das ein enorm wichtiger Hebel – finanziell, aber auch vom Signal. Es hat uns die Freiheit gegeben, uns voll auf den Aufbau zu konzentrieren und die ersten Schritte konsequent zu gehen. Für mich ist klar: Ohne Start-up BW würde es MARKT-PILOT heute so nicht geben.

Über MARKT-PILOT

MARKT-PILOT löst ein zentrales Problem im Maschinen- und Anlagenbau: intransparente und oft nicht optimal gesteuerte Ersatzteilpreise. Die Software hilft Unternehmen, auf Basis von Markt-, Wettbewerbs- und Transaktionsdaten bessere Preisentscheidungen zu treffen, Margen gezielt zu steigern und gleichzeitig wettbewerbsfähig zu bleiben.

Heute besteht MARKT-PILOT aus einem Team von rund 170 Mitarbeitern und erwirtschaftet einen achtstelligen Umsatz. Um dieses Wachstum zu ermöglichen, hat MARKT-PILOT heute in Summe über 50 Millionen Euro Venture Capital von Investoren aus den USA und Deutschland eingesammelt. MARKT-PILOT hilft Industriekunden weltweit dabei, ihr Service- und Ersatzteilgeschäft datengetrieben, transparent und nachhaltig profitabler zu machen.

Start-up BW Pre-Seed Best Practices



Rafael Weißmüller
CEO & Co-Founder von happyhotel



Das Start-up BW Pre-Seed Programm war für uns ein entscheidender Meilenstein in der frühen Phase von happyhotel. Durch das Wandeldarlehen konnten wir unsere ersten Mitarbeiter einstellen und aus einer Idee ein skalierbares Produkt entwickeln. Ohne diese Unterstützung wäre unser Wachstum deutlich langsamer verlaufen und viele Chancen hätten wir nicht so früh nutzen können.

Über happyhotel: happyhotel ist eine Revenue-Management-Plattform für Hotels, die mithilfe von Daten und KI die Preisgestaltung optimiert und Hotels dabei unterstützt, ihren Umsatz und ihre Profitabilität nachhaltig zu steigern.



Helena Most
CEO & Co-Founderin Resourcly



Das Förderprogramm Start-up BW Pre-Seed war für uns bei Resourcly ein entscheidender Ausgangspunkt. Die Förderung über 200.000 € hat es uns ermöglicht, aus einer Idee ein Unternehmen aufzubauen und schnell ins Handeln zu kommen. Gerade in der frühen Phase war das ein enorm wichtiger Hebel – finanziell und als starkes Signal nach außen. Ohne Start-up BW Pre-Seed wäre Resourcly nicht in dieser Geschwindigkeit zum Erfolg gekommen.

Über Resourcly: Resourcly löst ein zentrales Problem in der Fertigungsindustrie und im Maschinenbau: große Mengen ungenutzter und unproduktiver Lagerbestände durch fragmentierte Datensysteme und mangelnde Transparenz. Die KI-basierte Software harmonisiert Produkt- und Stammdaten, reduziert doppelte Bauteile und setzt verborgene Werte aus überschüssigen Industriebeständen frei. Heute unterstützt das Tech-Startup aus Mannheim Kunden wie Kärcher, Sandvik, Schwäbische Werkzeugmaschinen oder Optima dabei, bis zu 15% mehr Liquidität zu generieren und ihr Bestandsmanagement datengetrieben, transparent und nachhaltig profitabel zu gestalten. Um Wachstum voranzutreiben hat Resourcly außerdem eine Seed-Finanzierung in Höhe von 2,7 Mio. € von führenden Investoren sowie namhaften Industry Angels eingesammelt.



PRE-SEED
POWERED BY L-BANK

93,2

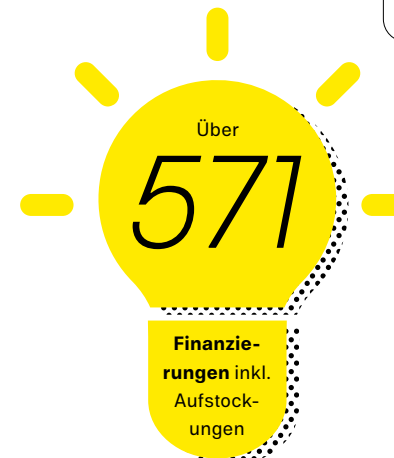
Mio. Euro
Fördervolumen

163.300 €

durchschnittliche Finanzierungssumme Land

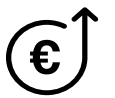
46.300 €

durchschnittliche Co-Investorensomme



Arbeitsplätze
die durchschnittlich
zusätzlich pro
Team geschaffen
werden

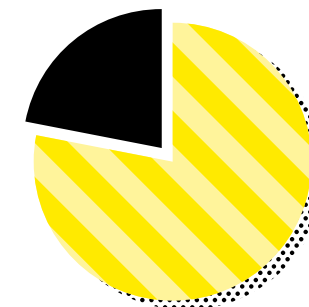
2,9



Rund

26

Mio. Euro zusätzliche
Co-Investments



78,2 %

durchschnittlicher
Landesanteil an
Gesamtfinanzierung

2,3 €

VC-Kapital werden durch
1€ Pre-Seed-Förderung im
Schnitt ausgelöst
(Hochrechnung, wird derzeit
näher quantifiziert mit ENI)

Impressum

Herausgeber

Ministerium für Wirtschaft, Handwerk und Tourismus
Baden-Württemberg

Neues Schloss

Schlossplatz 4

70173 Stuttgart

Telefon: +49 (0)711 123-0

Telefax: +49 (0)711 123-2121

E-Mail: poststelle@wm.bwl.de

Internet: www.wm.baden-wuerttemberg.de

Agentur: Silke Langanki Grafikdesign

Druck: FLYERALARM GmbH

Stand: 14.08.2026



Baden-Württemberg
Ministerium für Wirtschaft,
Handwerk und Tourismus